

Finance- Typologie

Positionierungen der
BILD & WELT Gruppe

b4p 2022

Finance-Typologie

Typenbeschreibung I

Immobilienaffine Versorger (Potenzial: 19%)

Dieser Typ ist finanziell gut abgesichert und häufig im Besitz einer Immobilie. Diese dient sowohl zur Altersvorsorge als auch zum Wohnen. Überdurchschnittliche Sparmotive sind Renovieren/Modernisieren, Vererben sowie Absicherung des Partners/der Partnerin und Ausbildung der (Enkel-) Kinder. Daneben spielen Abtragen von Schulden sowie Altersvorsorge eine wichtige Rolle. Dieser Typ fühlt sich für das Alter gut abgesichert und ist mit Versicherungen gut ausgestattet. Demografisches Profil: 40-59, verheiratet, Mehrpersonen-HH, Kinder und Enkel, sehr gutes HHNE.

Wechselfreudige Kreditnehmer (Potenzial: 16%)

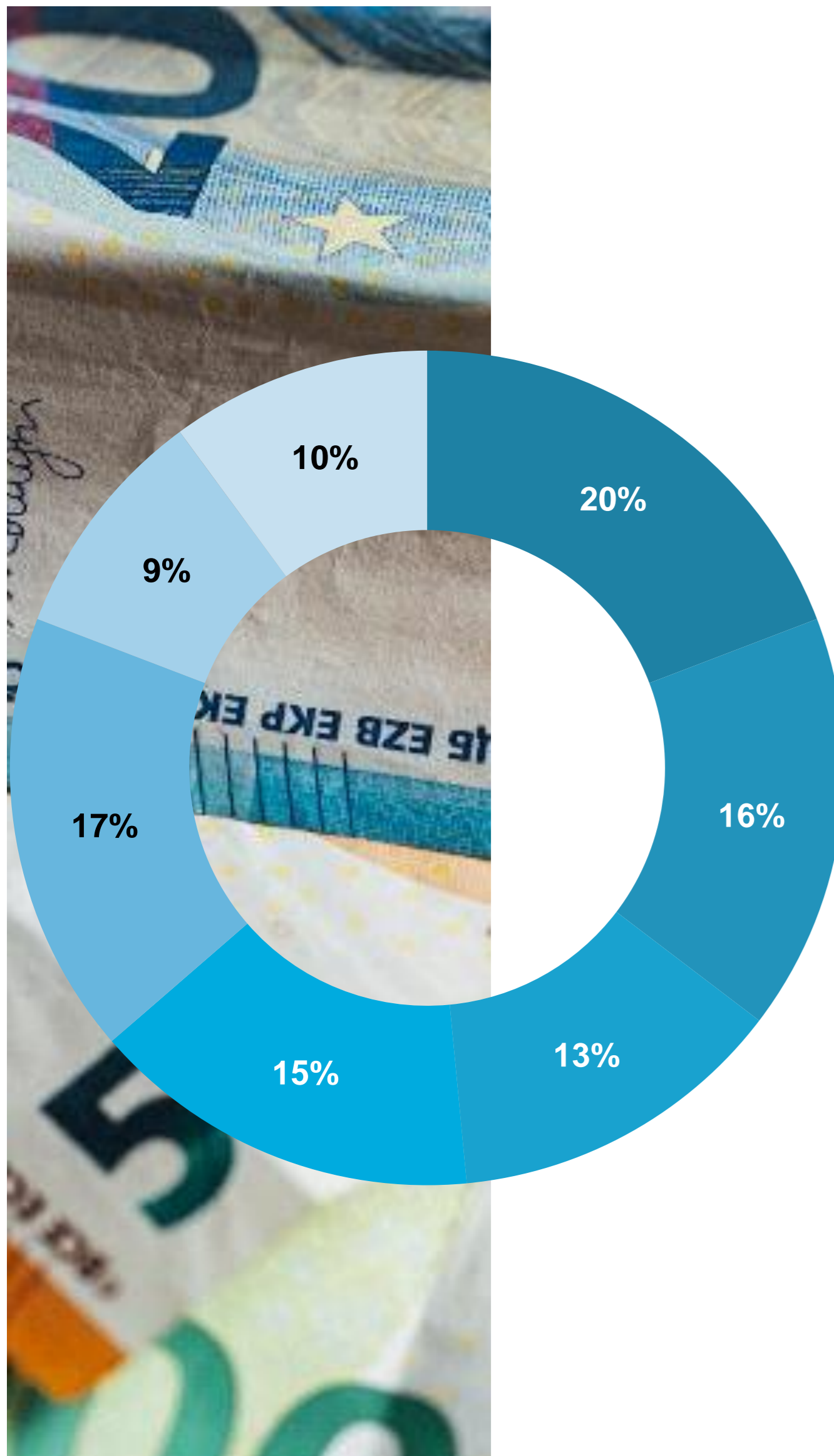
Dieser Typ macht sich mit seinem Geld lieber ein schönes Leben als es zu sparen. Manche Dinge kauft er lieber auf Kredit, als lange darauf zu verzichten. Für ein besseres Angebot wechselt er die Bank. Vornehmlich spart er nicht, wenn doch, dann hauptsächlich für Urlaubsreisen und Weiterbildung. Da er noch in Ausbildung oder einfacher Arbeiter ist, hat er nicht genügend finanzielle Mittel, um sich um Altersvorsorge und Versicherungen zu kümmern. Dementsprechend gering ist das Interesse an Geldanlage, Altersvorsorge und Versicherungen. Demografisches Profil: 20-39, Einsteiger- und Gründerphase, ledig oder geschieden, geringes HHNE.

Gutsituierte Finanzexperte (Potenzial: 13%)

Dieser Typ informiert sich regelmäßig über aktuelle Börsenkurse und ist ein risikofreudiger Anleger. Er besitzt alle auf dem Markt befindlichen Geldanlagen und Altersvorsorge-Produkte und bevorzugt nachhaltige, ethisch-ökologische Geldanlageprodukte. Mit Versicherungen ist er gut ausgestattet. Er kann sich alles leisten und tut das auch. Dieser Typ wird aufgrund seines Finanzwissens gern um Rat gefragt. Seine Sparmotive zielen vor allem auf den Erwerb eines Eigenheims, auf die Bildung und spätere Existenzgründung ab. Er ist konsumorientiert. Demografisches Profil: 20-39, männlich, Haushaltsvorstand, ledig, gut gebildet, voll berufstätig, selbstständig oder leitend, sehr gutes HHNE, Mehrpersonen-HH.

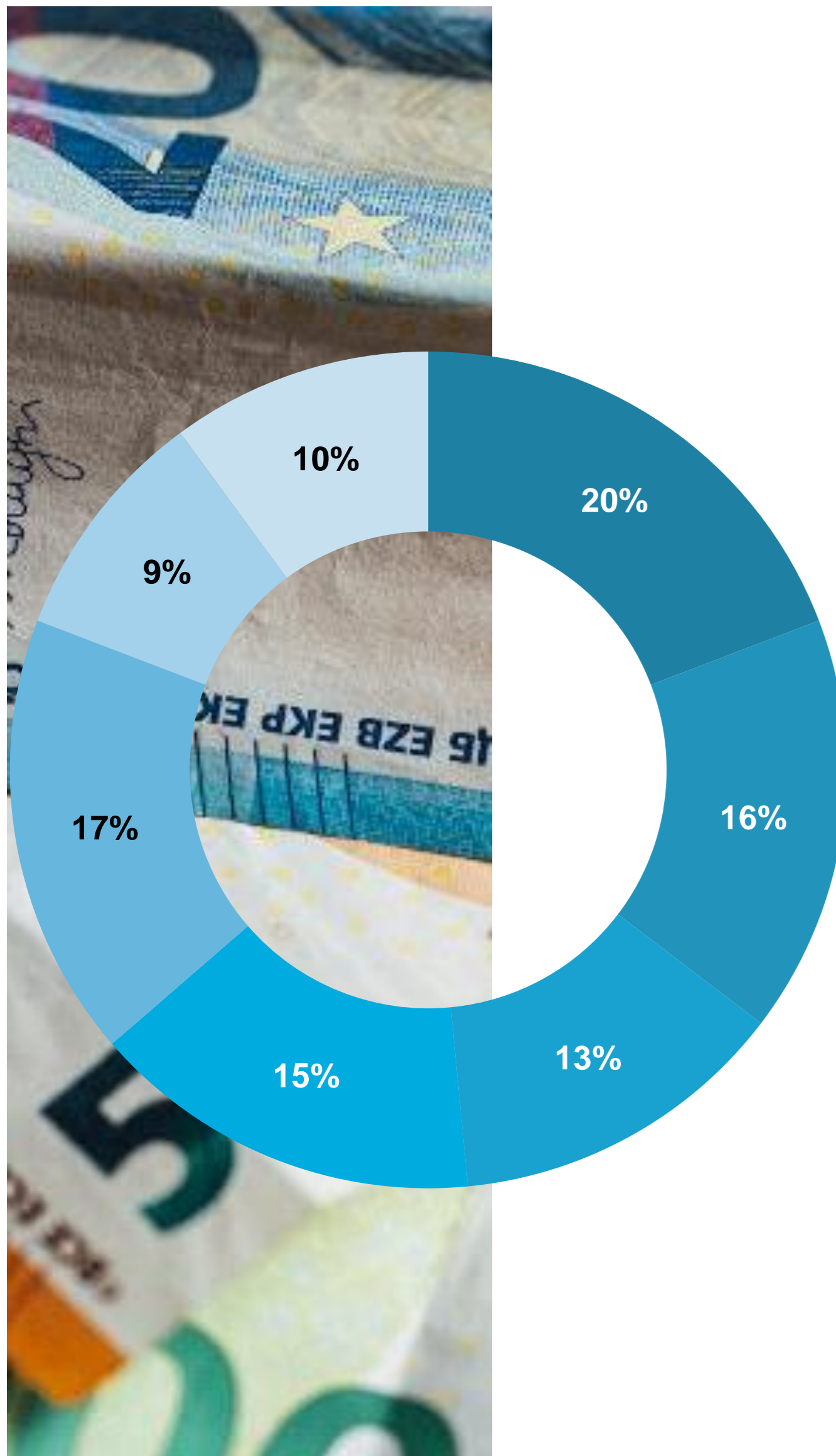
Sparunfähige (Potenzial: 10%)

Dieser vorwiegend ältere Typ kann aufgrund fehlender Mittel nichts sparen oder anlegen. Dementsprechend gering ist das Interesse an Finanzthemen. Demografisches Profil: 50+, geschieden, verwitwet, kein PKW, keine Reisen, Single-HH, geringes Bildungsniveau, Senioren, Rentner, Arbeitermilieu.



Finance-Typologie

Typenbeschreibung II



Sicherheitsbewusste Sparer (Potenzial: 15%)

Dieser Typ geht kein Risiko ein. Seine Geldanlagen konzentrieren sich auf Tagesgeldkonto, Sparbuch, Sparplan, Sparbriefe und Rentenfonds. Gespart wird für den Erwerb eines Eigenheims, spätere Existenzgründung, Fort- und Weiterbildung, zur Absicherung des Ehepartners/Lebensgefährten sowie zur Altersvorsorge. Diese wird konventionell in Form von Riester- und Rürup-Rente sowie Betriebs- und Privatrenten betrieben. Da sich seine Vermögenssituation durch höheres Einkommen oder Erbschaft mittelfristig erheblich verbessern wird, besteht starkes Interesse an Baufinanzierung und Geldanlagen. Das große Sicherheitsbedürfnis ist durch eine Vielzahl an Versicherungen abgedeckt. Demografisches Profil: 20-49, gut gebildet, berufstätig, selbstständig oder angestellt, gutes HHNE, Gründer- und Familienphase.

Vorsichtige Kleinsparer (Potenzial: 17%)

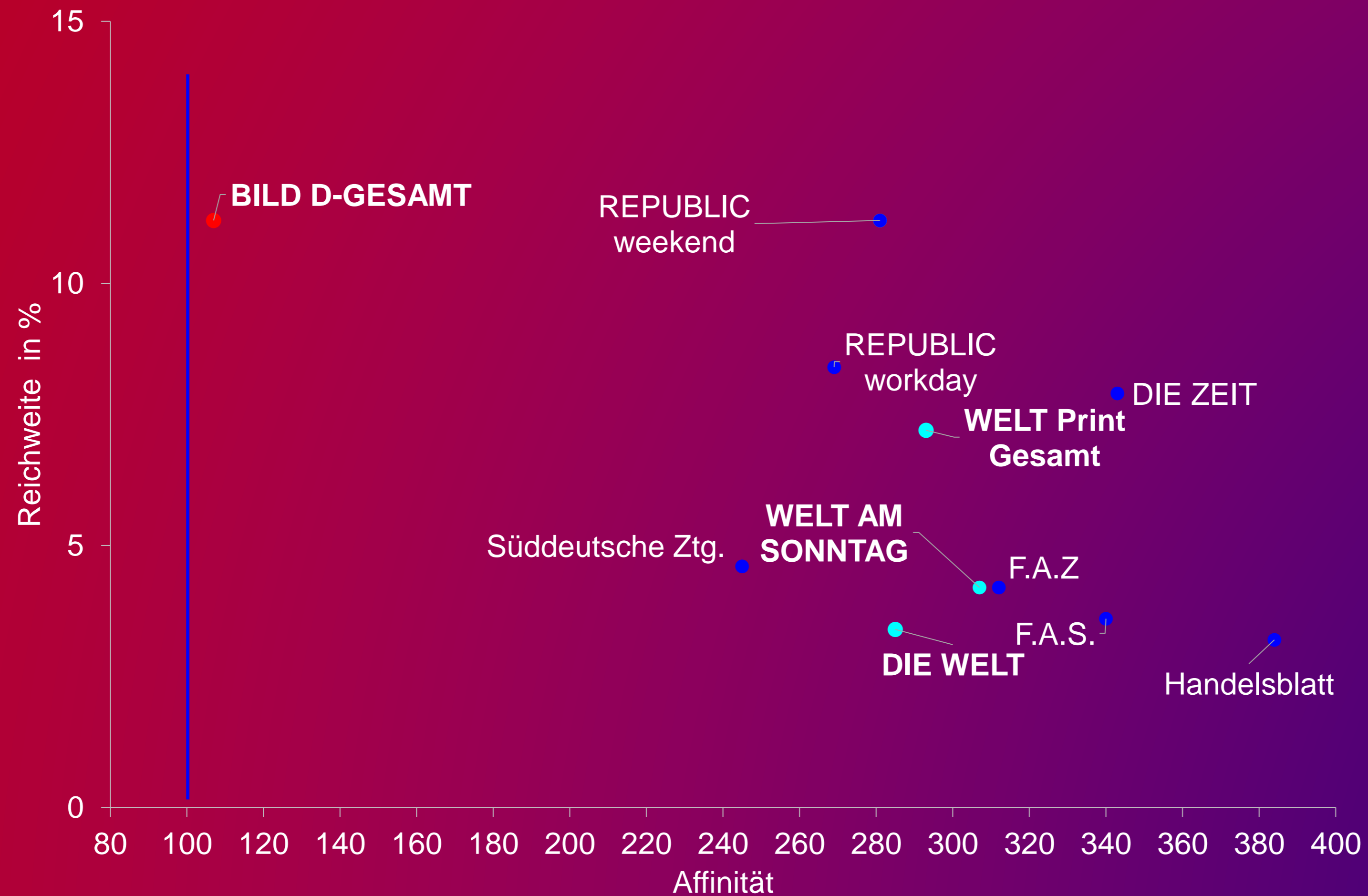
Dieser Typ macht sich mit seinem Geld lieber ein schönes Leben als es zu sparen. Manche Dinge kauft er lieber auf Kredit, als lange darauf zu verzichten. Für ein besseres Angebot wechselt er die Bank. Vornehmlich spart er nicht, wenn doch, dann hauptsächlich für Urlaubsreisen und Weiterbildung. Da er noch in Ausbildung oder einfacher Arbeiter ist, hat er nicht genügend finanzielle Mittel, um sich um Altersvorsorge und Versicherungen zu kümmern. Dementsprechend gering ist das Interesse an Geldanlage, Altersvorsorge und Versicherungen. Demografisches Profil: 20-39, Einsteiger- und Gründerphase, ledig oder geschieden, geringes HHNE.

Sorglose Nichtsparer (Potenzial: 9%)

Dieser jüngste Typ interessiert sich noch nicht für Finanzen. Da er vorwiegend noch in der Ausbildung ist, hat er nicht genügend finanzielle Mittel, um zu sparen und Geldanlagen oder Altersvorsorge zu betreiben und Versicherungen abzuschließen. Demografisches Profil: 14-29, ledig, wohnt zu Hause, nie berufstätig gewesen, kein eigenes Einkommen, Einsteigerphase, Digital Networker.

Mit BILD und WELT „gutsituierte Finanzexperten“ erreichen

AS TZ im Wettbewerb*: Typologie „gutsituierte Finanzexperten“



Quelle: b4p 2022 I; Basis: Gesamtbevölkerung ab 14 Jahren; Potenzial: 70,60 Mio.

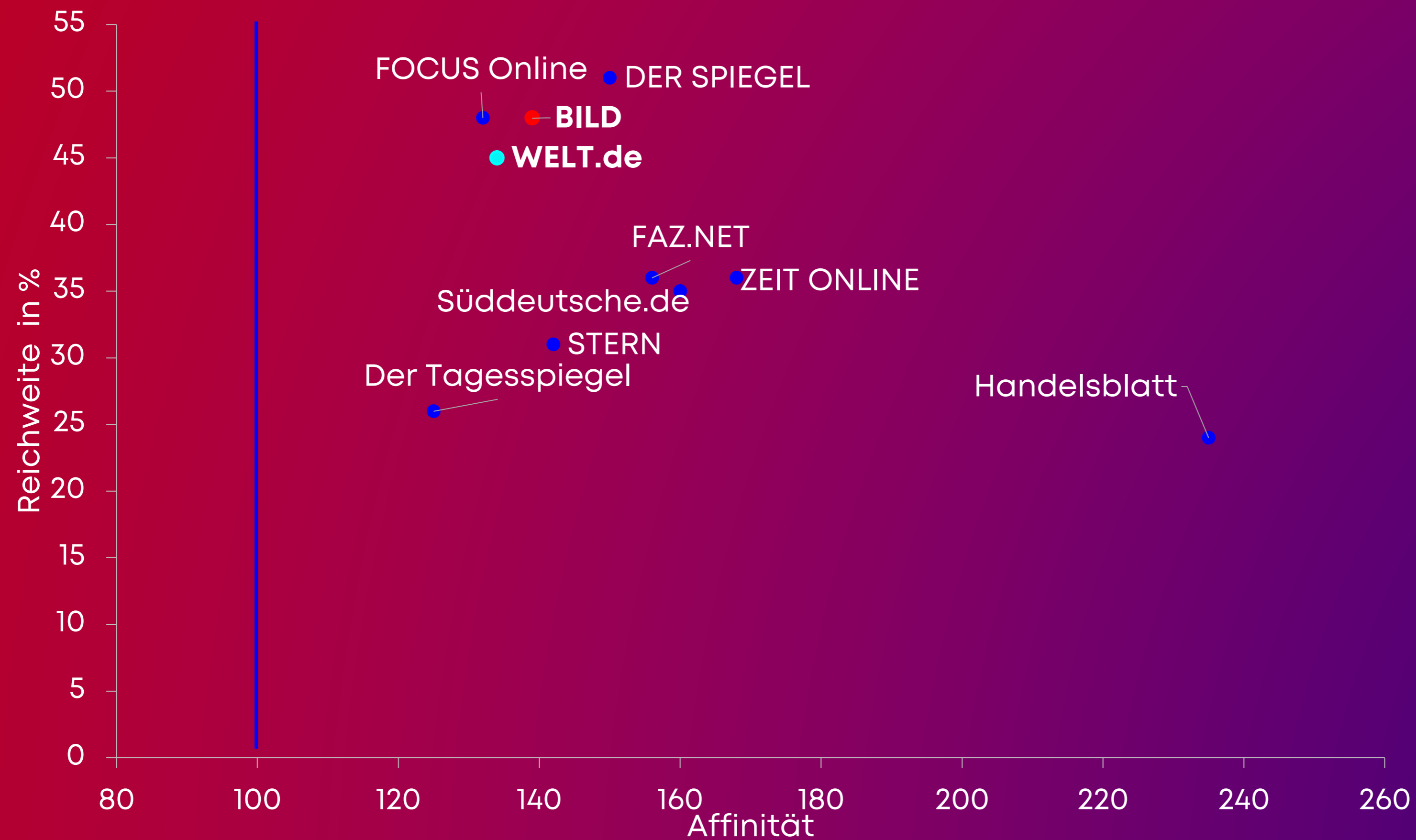
*Überregionale Zeitungsangeboten sowie, Stern, Spiegel, Focus

welt



BILD & WELT Digital Nutzer mit hoher Reichweite & Affinität

AS Digital* im Wettbewerb: Typologie „gutsituierte Finanzexperten“



Quelle: b4p 2022 I; Basis: Gesamt ab 14 Jahren; Potenzial: 70,60 Mio, *Digitales Angebot der Überregionalen Tageszeitungen, sowie, Stern, Spiegel, Focus Gesamt Angebot (DGA) im Monat.

WELT



media **impact** —

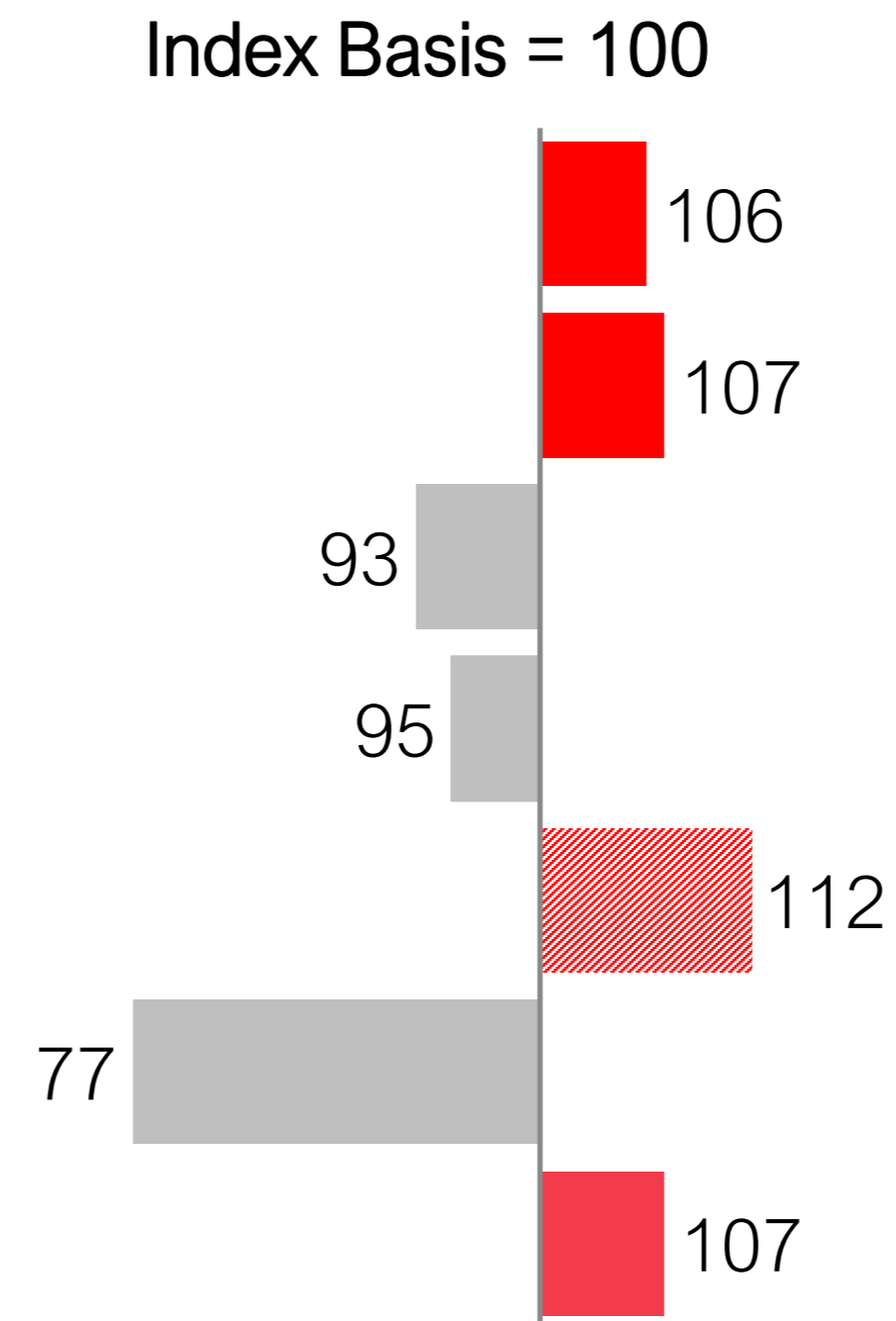
**„Gutsituierte Finanzexperten“ &
Immobilienaffine Versorger**
b4p Finance-Typologien bei der BILD Gruppe

b4p 2022

Bild

Attraktive Zielgruppen findet man überproportional häufig unter den BILD-Nutzer:innen

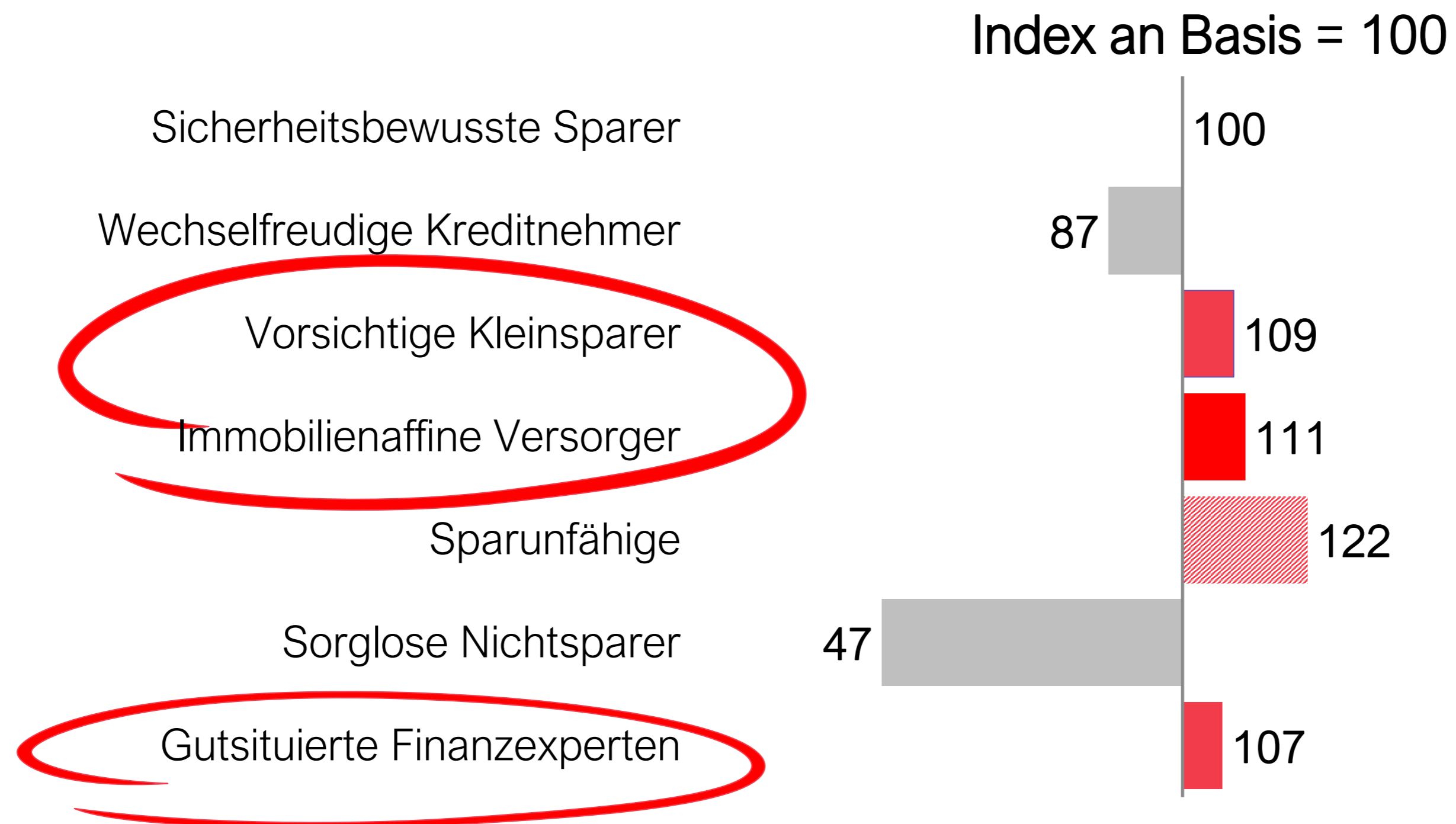
- Sicherheitsbewusste Sparer
- Wechselfreudige Kreditnehmer
- Vorsichtige Kleinsparer
- Immobilienaffine Versorger
- Sparunfähige
- Sorglose Nichtsparer
- Gutsituierte Finanzexperten



**Finance-Typologie
b4p 2022**



„Immobilienaffine Versorger“ sind in der Leserschaft besonders gut vertreten

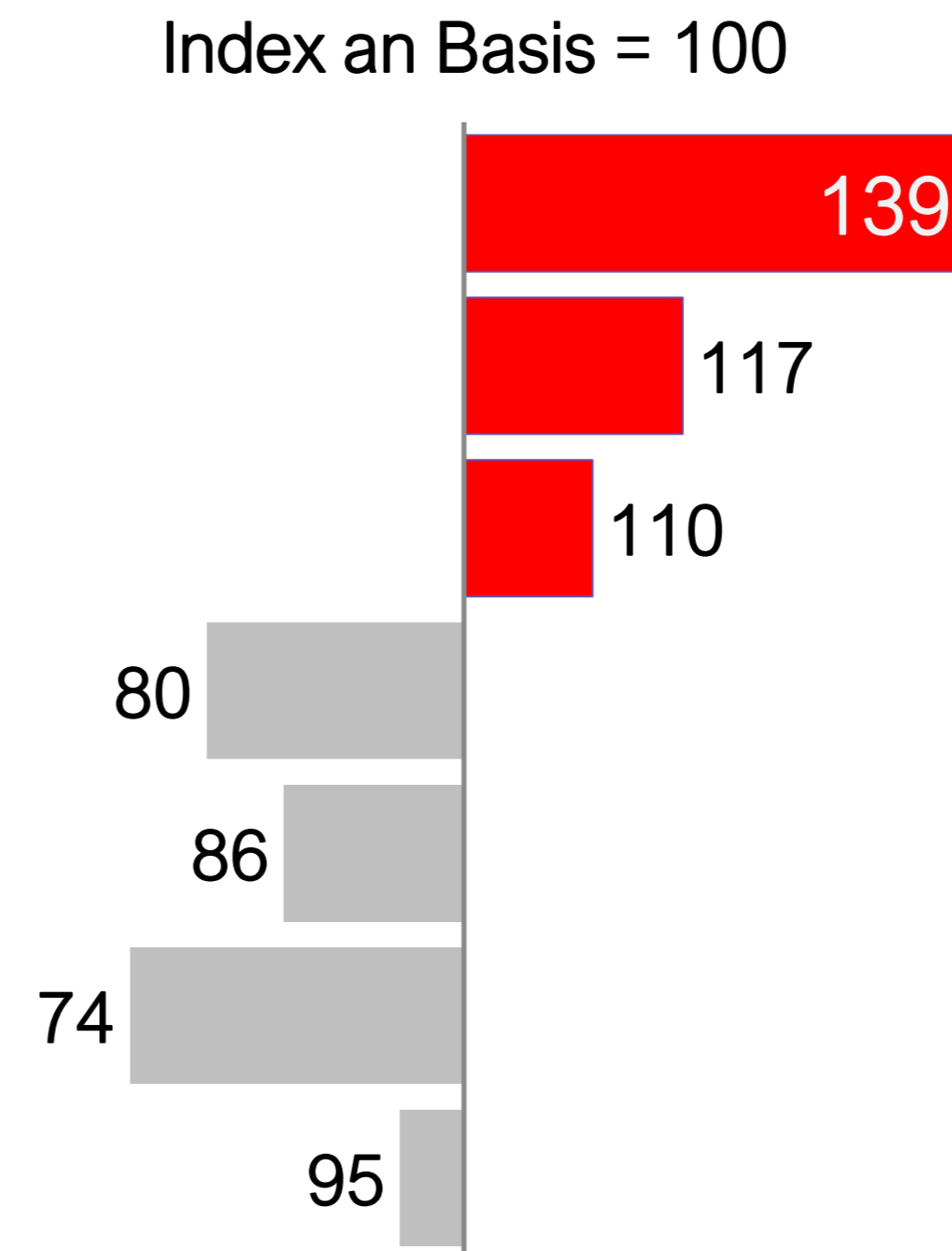


**Finance-Typologie
b4p 2022**



Gutsituierte Finanzexperten nutzen BILD-Devices

- Gutsituierte Finanzexperten
- Sicherheitsbewusste Sparer
- Wechselfreudige Kreditnehmer
- Vorsichtige Kleinsparer
- Immobilienaffine Versorger
- Sparunfähige
- Sorglose Nichtsparer



**Finance-Typologie
b4p 2022**



media **impact**—

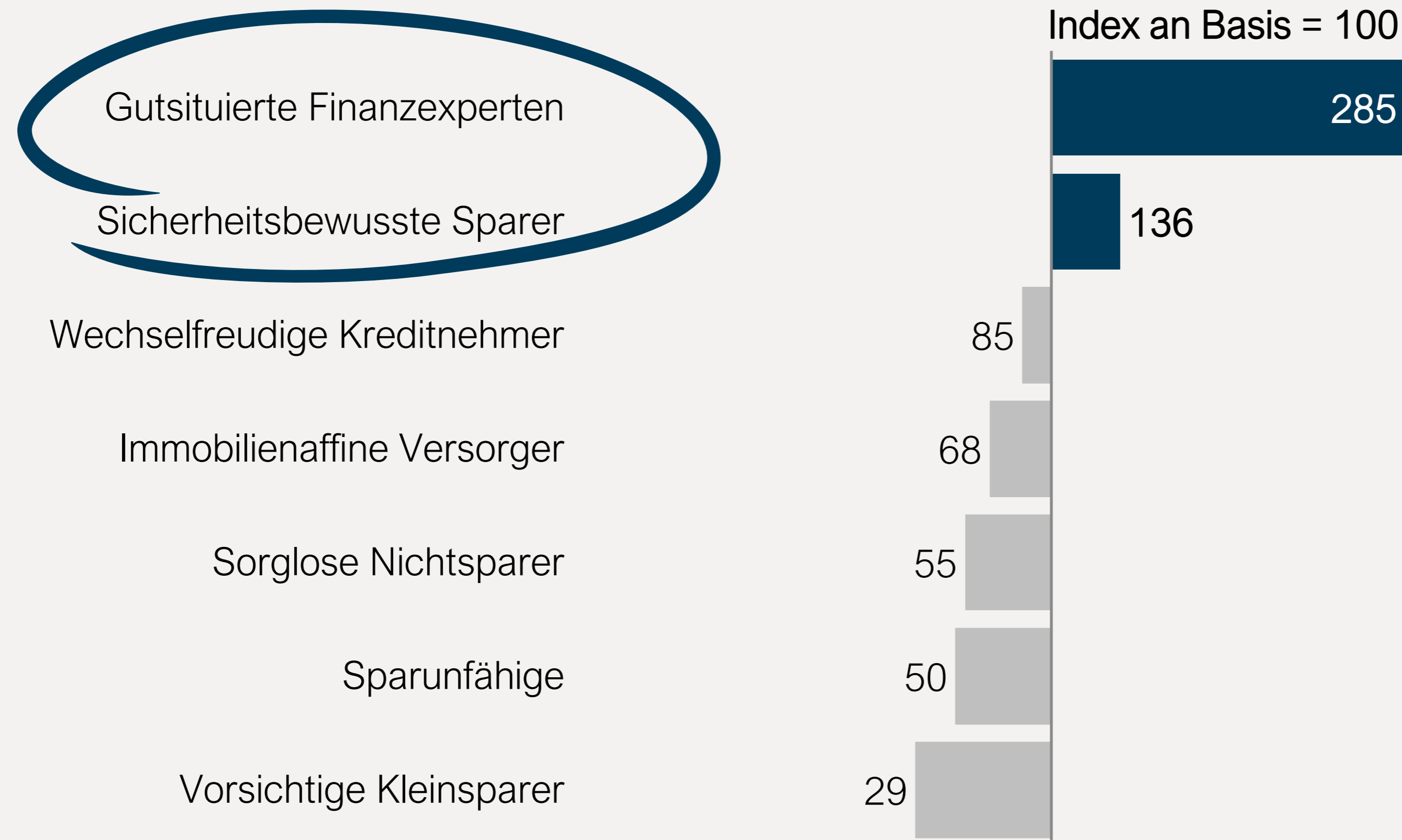
Attraktive Finanz-Typologien

b4p Finance-Typologien bei der WELT Gruppe

b4p 2022

welt

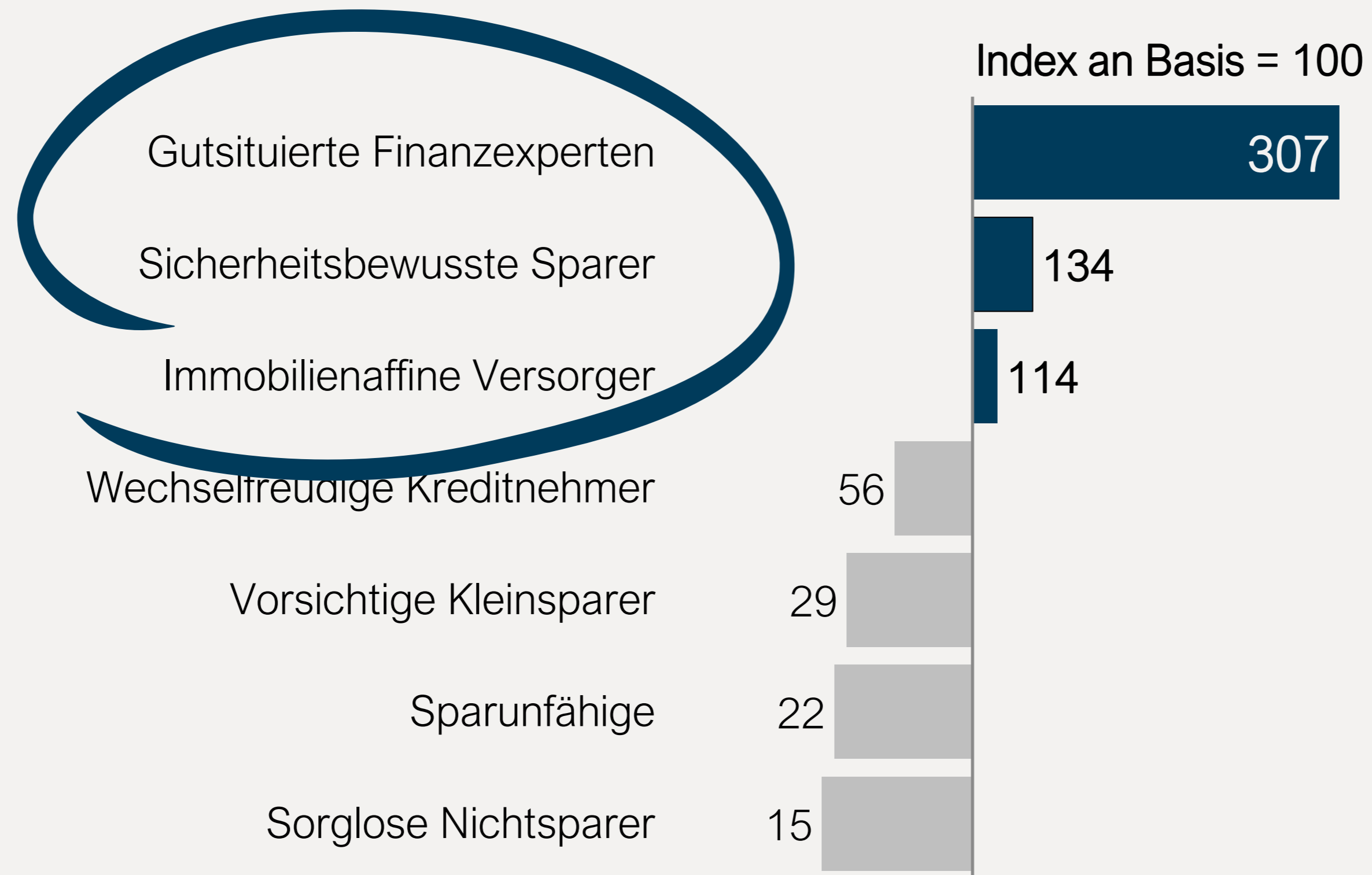
DIE WELT sticht besonders bei der Gruppe „gutsituierten Finanzexperten“ hervor – die oft als Multiplikatoren agieren!



Finance-Typologie b4p 2022



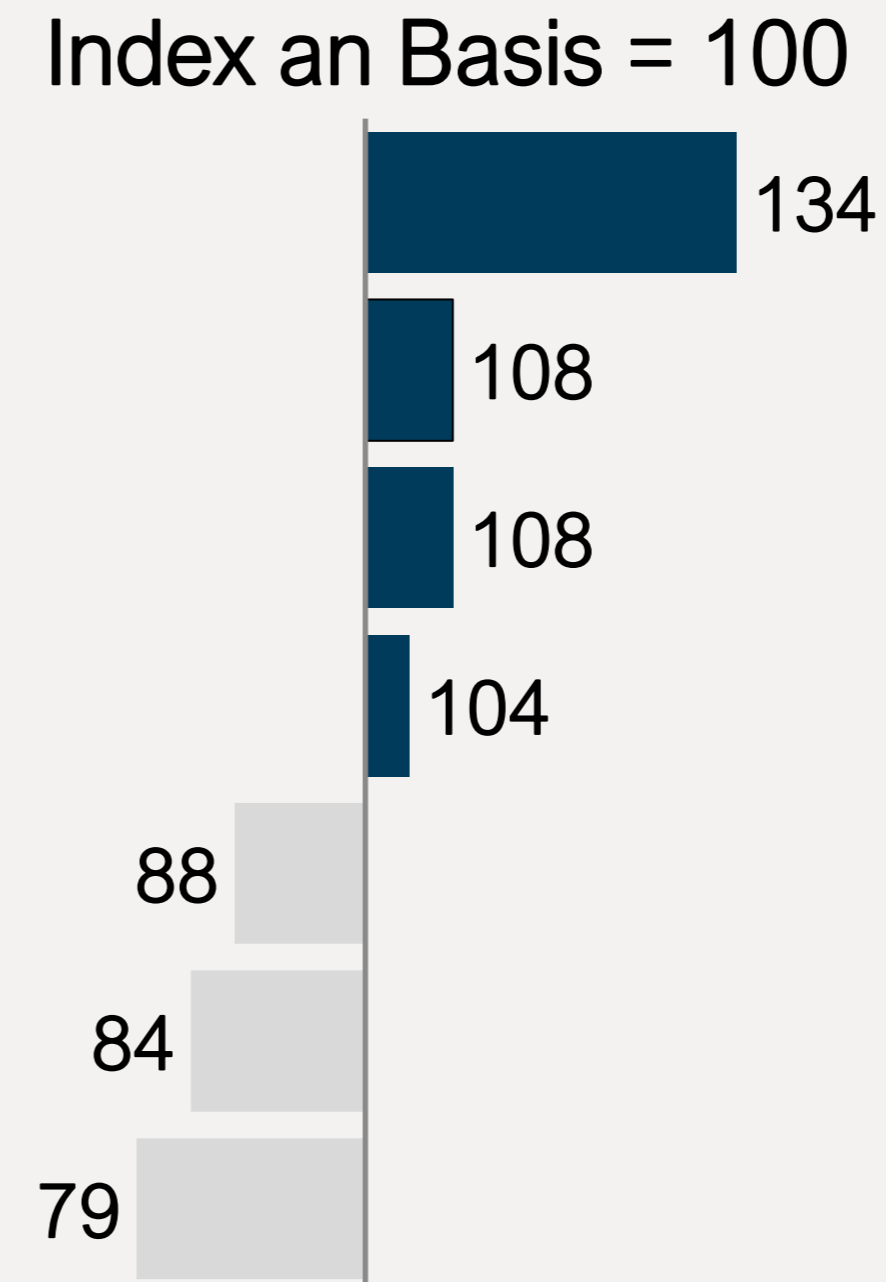
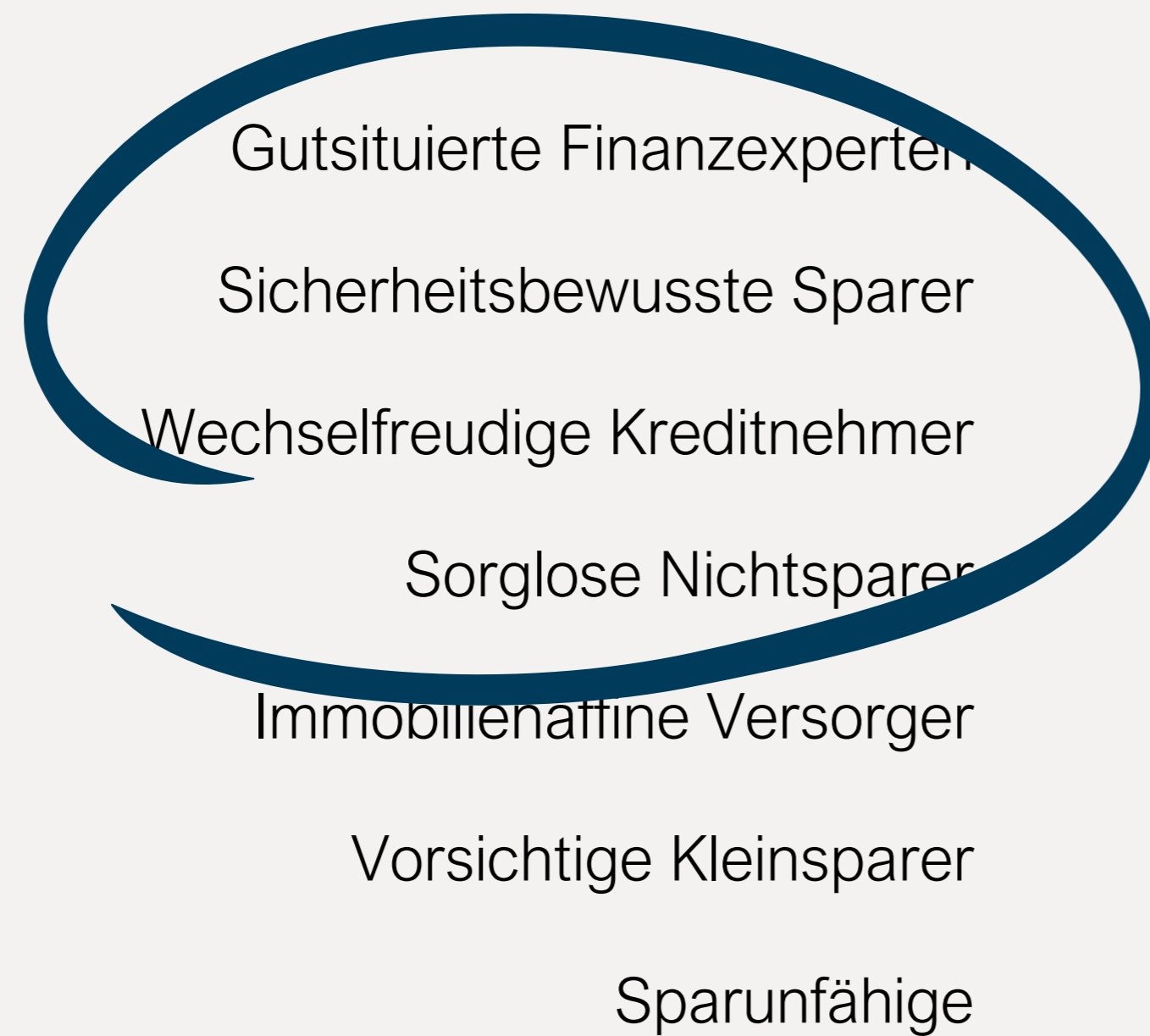
Gleich 3 attraktive Finanz-ZG sind in WELT AM SONNTAG deutlich überproportional vertreten



Finance-Typologie b4p 2022



Die digitalen Angebote passen per se, Targeting bietet die Option Zielgruppenaussteuerung weiter zu schärfen



PKW Typologie b4p 2022

